



Deine Karriere bei der  
VR Smart Finanz.

Willkommen im Job!



## Vertriebsentwicklung Beratung (m/w/d)

Bereich Bankenbetreuung Region B / Vertriebsentwicklung, Standort Eschborn

### Diese Aufgaben erwarten dich:

- Analyse des genossenschaftlichen Finanzverbundes und Clusterungen der Genossenschaftsbanken im Rahmen des strategischen Beziehungsmanagements
- Anhand der Bankenanalyse strategische Auswahl der passenden Besuchsfrequenzen, adäquater Gesprächspartner, Gesprächsanlässe, Aufbereitung von Gesprächsunterlagen und Abgabe von Empfehlungen für eine optimale und gesamtzielgerichtete Gestaltung der Terminierung mit den Banken in den jeweiligen Gebieten
- Optimierungshilfe für die Besuchs- und Routenplanung durch systematische Information über mögliche Zielkonflikte (geographische Abhängigkeiten, Verkehrssituationen, weichen Faktoren im Beziehungsmanagement)
- In Abstimmung mit der Führungskraft Planung des Vertriebspotenzials nach Banken, Produkten, Regionen
- Anhand der Bankenanalyse strategische Auswahl von Banken für Steuerung von Pilotierungen und Produkteinführungen
- Konzeption einer strukturierten und zielgerichteten Ablagesystematik im CRM-System, Nachhalten der Datenqualität im CRM-System und dessen Administration
- Redaktion des wöchentlichen Vertriebsnewsletters sowie eigenverantwortliche Erstellung und Redigierung von Inhalten für den Vertrieb, Planung und Durchführung von Vertriebsveranstaltungen

### Dieses Profil bringst du mit:

- Abgeschlossenes Fachhochschul-/Hochschul-Studium oder vergleichbare in der Praxis erworbene Qualifikation, fachliche Ausrichtung: Wirtschaftswissenschaften
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung (wünschenswert)
- Kenntnisse über die Vertriebsarbeit und die dazugehörigen Prozesse
- Branchenkenntnisse der Genossenschaftsbanken und Kenntnisse in Mittelstandsfinanzierungen

- Eigeninitiative, selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Planungs- und Steuerungskompetenz

### Das bieten wir dir:

- Kollegiale Arbeitsatmosphäre
- Bei der strategischen Veränderung der VR Smart Finanz die Zukunft mitgestalten
- Betriebliche Altersvorsorge
- Familienfreundliches Unternehmen
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeit auch in andere Fachgebiete
- Gesundheitsangebote (z. B. Physiotag, Gesundheitstage)

Grundsätzlich halten wir alle Positionen - auch Führungspositionen - für teilzeitfähig.

Schwerbehinderte werden bei entsprechender Eignung besonders berücksichtigt.

### Bei uns kannst du mitgestalten!

Wir bieten dir ein dynamisches Umfeld, geprägt von Werten wie Solidarität, Eigenverantwortung und Nachhaltigkeit.

Werde Teil der VR Smart Finanz auf dem Weg zum digitalen Gewerbekundenfinanzierer Deutschlands.

**Interessierte Bewerberinnen und Bewerber wenden sich bitte direkt an:**

Daniela Sellier, 06196-99 3622  
daniela.sellier@vr-smart-finanz.de

Wir freuen uns auf deine Bewerbung per E-Mail.